

SPRINGPLANK VOOR VLUCHTELINGEN

DOOR: HANS PIETERS

Jeroen Holthaus richtte samen met Imre Parkanyi en zijn broer Joris de stichting Account Your Future (AYF) op, een werkervaringstraject voor vluchtelingen met een financiële achtergrond. Van de in totaal twintig stagiairs hebben er inmiddels negen een betaalde baan in de financiële dienstverlening. "Het is mooi dat je kunt bijdragen aan een nieuw leven hier."

V.l.n.r. Imre Parkanyi, Michael Aboud, Jeroen Holthaus en Amer Alzelaa van Holthaus advies.

Bij hun eigen financieel administratie- en fiscaal-juridisch advieskantoor, Holthaus Advies, heeft sinds kort de tweede vluchteling een vast contract. De coronacrisis is geen reden om de AYF-plannen tijdelijk stop te zetten, vertelt Jeroen Holthaus. "In september zijn weer twee nieuwe stagiairs aan het traject gestart."

DOORSTROMEN

"We gaan er zeker mee door," vertelt Jeroen Holthaus als hem wordt gevraagd naar de coronacrisis. Zijn kantoor combineert de start van nieuwe stagiairs van de hogescholen met nieuwe Account Your Future-kandidaten. "Wat het extra leuk maakt, is dat een kandidaat van de vorige periode, Amer, vast in dienst is gekomen bij ons." Het is de tweede kandidaat die doorstroomt naar een vaste baan. "Michael werkt alweer een tijdje bij ons. Beiden zijn vanuit de stichting, als AYF-stagiair, bij Holthaus Advies in dienst gekomen. Andere AYF-kandidaten hebben inmiddels een vaste baan bij onder andere PwC, Panasonic en Vistra."

ZINGEVING EN BEWUSTWORDING

Gevraagd naar de motivatie achter de stichting: "We zijn al zo lang commercieel bezig, met financiële administraties en fiscaal-juridisch advies in een heel commerciële omgeving. Langzaam begon het gevoel te kruijen om iets terug te geven. De behoefte aan zingeving en maatschappelijke bewustwording." Hij koppelt dit met de moeite die het kost om goede mensen te vinden in de sector. "Dat is voor bijna alle kantoren een uitdaging. Tegelijkertijd heb je heel veel nieuwe Nederlanders, vluchtelingen en statushouders, met een financiële achtergrond in het land van herkomst, die hier in een uitkeringssituatie belanden, maar wel veel financiële kennis hebben. Dat zijn we gaan combineren. We hebben ons de vraag gesteld: hoe kunnen we die groep aan het werk krijgen in de financiële sector?"

OP EIGEN KRACHT

"We doen het puur op eigen kracht. We hebben geen subsidie, alleen af en toe een hele aardige klant die wat doneert. Verder wordt het geheel gefinancierd vanuit het advieskantoor en draaien ze mee in de infrastructuur van ons advieskantoor." Holthaus ziet het als een mooie manier om het commerciële te combineren met 'goed doen'. "Het is niet heel groot, maar het is heel mooi als je een vluchteling aan het werk kunt krijgen met een arbeidsovereenkomst. Zodat hij meedoet in de maatschappij, belasting betaalt en zijn kinderen hier alle kansen krijgen." De persoonlijke verhalen zijn voor jezelf heel erg relaterend, meent Holthaus. "Michael, die nu twee jaar bij ons in dienst is, heeft letterlijk alles achter moeten laten. Hij is hier met nul gekomen. We beseffen ons denk ik te weinig dat jij en ik dat ook hadden kunnen zijn. In Syrië had hij het prima voor mekaar, met een gezin, een huis en een mooie baan. Dat besef zet de zaken waar wij tegenaanlopen in perspectief. Het is mooi dat je kunt bijdragen aan een nieuw leven hier."

"LANGZAAMAAN BEGON
HET GEVOEL TE KRUIJEN
OM IETS TERUG TE GEVEN"

GEDULDIG ZIJN

Uiteindelijk is het de bedoeling dan de AYF-kandidaten ook klantcontacten onder zich krijgen, vertelt Holthaus. "De meeste klanten reageren heel goed. Ze vinden het een nobel en mooi project. Het verschilt echter ook wel per klant. De klant wil uiteindelijk dat de boekhouding correct wordt gevoerd, de jaarrekening klopt en er een optimale fiscale positie wordt gecreëerd. >>

» Dat het door een vaste medewerker van Holthaus is gecontroleerd. Maar er zijn zeker ook klanten die enthousiast zijn en geduldig zijn qua uitleg en meer tijd nemen qua communicatie.”
 Hij vervolgt: “Uiteindelijk moet het werk van Michael of Amer qua kwaliteit even goed zijn of zelfs beter dan dat van een concurrerend kantoor. Het vergt wat sympathie van de klant, maar ook van de medewerkers. Het kost toch meer tijd qua communicatie. Iedereen moet erachter staan.”
 Het levert ook klanten op: “Bedrijven uit de duurzame sector vinden het heel erg mooi. Het trekt ook klanten aan. Het geeft een bepaalde uitstraling hoe je wil leven en commercie combineert met een stuk zingeving.”

WERKERVARING

Holthaus meent dat het aanbieden van een werkervaringstraject aan AYF-kandidaten interessant is voor collega-accountants- en administratiekantoren. “Er zijn tussen 2012 en 2016 duizenden Syriërs alleen al in Amsterdam beland,

waarvan een groot gedeelte hoogopgeleid is. Velen van hen hebben een financiële achtergrond. Omdat de financiële sector niet heel erg populair meer is onder jongeren, kan omscholing van die groep een oplossing zijn om het tekort aan arbeidskrachten in de sector op te lossen.”

Het initiatief heeft meer kandidaten dan er plek is. “Voor kandidaten is het alleen al fijn als ze op hun curriculum vitae kunnen zetten dat ze zes maanden werkervaring hebben. Ook als ze er niet gelijk een baan aan overhouden, helpt het. De stichting is altijd op zoek naar andere kantoren die ook openstaan om een AYF-kandidaat op te vangen. “Een collega-kantoor, Munt Masters in Amersfoort, heeft jaarlijks twee tot vier AYF-kandidaten en bij een bevriend advocatenkantoor hebben we een officemanager/administratief medewerker kunnen plaatsen die werkervaring opdoet.”

www.accountyourfuture.com □

Jeroen Holthaus



Slim verzekeren?

Beroepsaansprakelijkheid & datarisk



cover bav

www.bav.covermij.nl

JE RELATIE HEEFT EEN FINANCIERINGS-BEHOEFTTE? WIJ ONTZORGEN JE GRAAG!

MB Financien helpt graag bij de inventarisatie van de financieringsbehoefte van jouw relatie en komt met een advies op maat. Daarna kunnen wij voor je klant de financieringsaanvraag doen en onderhandelen over de beste voorwaarden.

Ons veelzijdige team van adviseurs in onze vestigingen in Amsterdam, Middenbeemster en Texel heeft al veel ondernemers succesvol op weg geholpen. Dat doen wij ook graag met jullie voor jullie klanten. Op onze site en social kanalen lees je meer over deze dossiers.

Ga vrijblijvend eens in gesprek met een van onze adviseurs in een video-overleg.



MB Financien is onderdeel van de MB Adviesgroep en bestaat verder uit de volgende specialisaties:
 MB Fiscaal Juridisch
 MB Bedrijfsmakelaars
 MB Resultaatverbetersaars
 MB Horeca Advies

T: (0299) 40 57 55 • M: 06 46 05 50 73

www.mbfincieren.nl

